



Компания Ростелеком в поисках лучшего менеджера по развитию клиентской базы. Если ты активный и амбициозный, имеешь активную жизненную позицию, то это вакансия для тебя!

## Менеджер по развитию (B2B)

Макрорегиональный филиал "Сибирь" ПАО "Ростелеком"  
Новосибирск, Железнодорожный район, Октябрьская, 17  
Средне-специальное образование  
Гибкий график  
Частичная занятость

### Обязанности:

- Развитие клиентской базы на вверенной территории.
- Выстраивание эффективных партнерских отношений с клиентами.
- Профессиональное сопровождение на всех этапах сделки.
- Отчетность.

### Требования:

- Желателен опыт в продажах (это поможет на первоначальном этапе).
- Опыт ведения телефонных переговоров.
- Развитые коммуникативные навыки.
- Рассмотрим также резюме кандидатов без опыта, при наличии высокой активности и мотивации на достижение результата, желания развиваться и строить карьеру в сфере продаж.

### Условия:

- Официальное трудоустройство по Договору ГПХ.
- Офис в центре по линии метро.
- Мотивация на период обучения - оклад + сдельная оплата от проданных услуг.
- Бесплатное обучение и тренинги.
- Развитие как в профессиональном плане, так и возможность построить карьеру крупной телекоммуникационной компании.

**Присылай свое резюме на почту или WhatsApp. Мы обязательно тебе ответим!**

Мироничева Александра  
тел: 8(383) 349-90-01  
сот. 8(983) 433-72-43 (WhatsApp)  
e-mail: a.mironicheva@sibir.rt.ru