

# Тренды в продвижении товаров с помощью ИИ на торговых площадках

Автор: Безденежных Елизавета, 3 курс

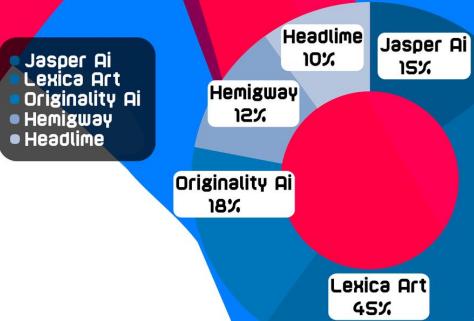
Научный руководитель: Е.Е. Оппель,

преподаватель дисциплины профессионального цикла

ПОЧУ "Барнаульский кооперативный техникум Алтайского крайпотребсоюза"

Г. Барнаул

## Приложения ИИ используемые на маркетплейсе Ozon



Искусственный интеллект (ИИ) - область компьютерных наук, сосредоточенная на создании систем, способных выполнять задачи, требующие человеческого интеллекта.

Основные цели использования ИИ:  
Автоматизация рутинных задач  
Улучшение анализа данных  
Персонализация клиентского опыта  
Оптимизация бизнес-процессов



Тренды нейросети для продвижения товаров на торговых площадках

**Jasper**

**Lexica**

**Headline**

**Hemingway**  
*Editor*

Originality.ai

Актуальность заключается в необходимости глубокого анализа влияния ИИ на продвижение товаров на торговых площадках для выявления ключевых тенденций использования ИИ в маркетинговых стратегиях.

Цель работы: Анализ влияния искусственного интеллекта на продвижение товаров на торговых площадках, выявление ключевых тенденций использования ИИ.

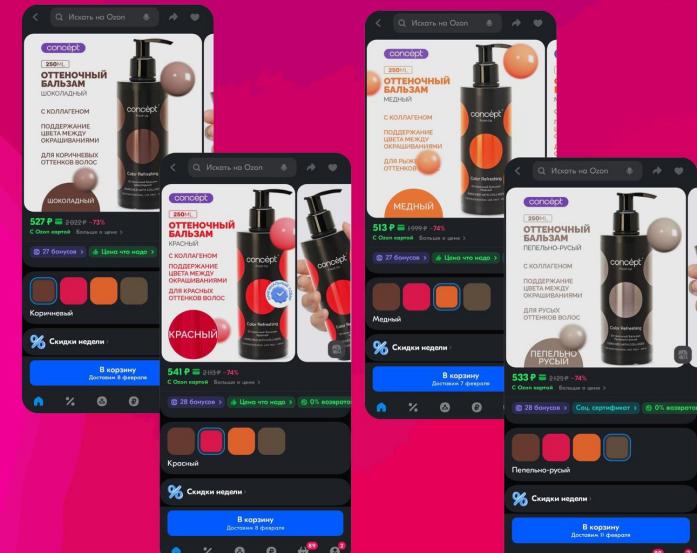
## Показатели маркетплейсов 2023-2024 года



## Инструменты, используемые на разных маркетплейсах

Платформы	Инструменты				
	Jasper AI	Lexica Art	Originality AI	Hemingway	Headline
Ozon	+	+	+	+	+
Wildberries	+	+	+	+	-
Яндекс Маркет	+	-	+	-	+
Aliexpress	+	-	+	+	-

## Картинка товара сделанная с помощью ИИ



- Оптимизация карточек товаров
- Персонализация приложений
- Таргетинговая реклама
- Участие в акциях и распродажах
- Анализ отзывов и рейтингов
- Оптимизация ценовых предложений
- Использование чат-ботов с ИИ для взаимодействия с клиентами



## Выход

1. Использование ИИ позволяет улучшить логистику и управление запасами. Прогнозирование спроса с помощью машинного обучения помогает продавцам планировать свои запасы более эффективно. Например, алгоритмы могут предсказывать пиковые периоды спроса на определенные товары и рекомендовать увеличение запасов для предотвращения нехватки.

2. Использование чат-ботов с искусственным интеллектом для взаимодействия с клиентами. Такие чат-боты способны отвечать на вопросы покупателей в режиме реального времени, помогая им выбрать товар или решить проблемы с заказом. Это не только улучшает качество обслуживания клиентов, но и освобождает время сотрудников для выполнения других задач.